

L'OEIL SUR LES ACTIONS



Industrie Européenne de l'Acier: La refonte après la consolidation

Conformément au droit applicable, nous informons le lecteur que le présent document constitue un document promotionnel. Données du 16 octobre 2017, 23 h. (heure de Paris).

BUILDING TEAM SPIRIT TOGETHER

Éditorial (1/2)

Sommaire

- 2 **Éditorial**
- 4 **Zoom : ArcelorMittal et ThyssenKrupp**
- 6 **Tableau de bord du marché et listes de convictions – Performances**
- 7 **Liste de convictions globales et performances historiques**
- 9 **Liste de convictions dividendes**
- 10 **Aperçu des marchés émergents**
- 11 **Listes de convictions régionales**
- 13 **Convictions par secteur**
- 14 **Contacts**
- 15 **Système de notation**
- 16 **Méthode de calcul**
- 17 **Glossaire**
- 19 **Avertissements et notifications importantes**

Ce document présente des idées en matière d'actions destinées exclusivement aux investisseurs éventuels.

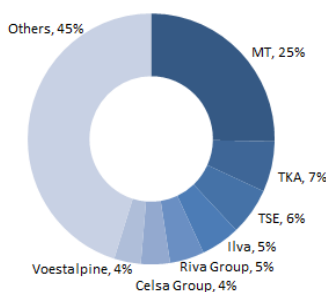
Ce document ne peut être considéré comme adapté à une personne ou basé sur l'analyse de la situation spécifique d'une personne.

Industrie européenne de l'acier : la refonte après la consolidation

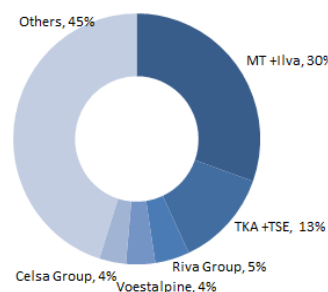
La consolidation industrielle est un thème de longue date dans l'industrie européenne de l'acier. Connaissant une surcapacité (taux d'utilisation des capacités d'environ 72%) et de faibles marges, la consolidation de l'industrie était considérée comme un moyen éventuel d'améliorer la compétitivité. Dans ce contexte, nous avons vu les aciéristes recourir à diverses initiatives de restructuration pour réduire les coûts afin d'améliorer les marges et de rester compétitifs. Cependant, ces efforts n'ont servi qu'à améliorer les bénéfices, tandis que la croissance du chiffre d'affaires reste limitée. Cette dernière est en perte de vitesse à cause d'un autre facteur important : les importations peu coûteuses en provenance de Chine et de Russie, qui ont pénalisé la croissance des volumes pour les entreprises nationales déjà établies. Dans l'ensemble, nous pensons que le besoin de consolidation dans le secteur européen de l'acier résulte davantage de ses faiblesses que de sa force.

2017 a été une année historique, en effet, celle-ci a été marquée par la conclusion de deux grandes opérations : ArcelorMittal a acquis une participation majoritaire dans la société italienne aciériste Ilva en juin, et ThyssenKrupp a annoncé une coentreprise avec Tata Steel Europe (la nouvelle société est nommée ThyssenKrupp Tata Steel) en septembre. Ces deux opérations, qui sont le fruit de plusieurs années de négociation en raison du nombre de modalités et de conditions à régler, ont modifié le paysage concurrentiel de l'industrie européenne de l'acier. Auparavant, les cinq principaux acteurs du secteur : ArcelorMittal, ThyssenKrupp (TKA), Tata Steel Europe (TSE), Ilva et le Groupe Riva, représentaient environ 48% de part de marché ; désormais, ce sont les trois principaux acteurs qui se partagent cette même part.

Part de marché avant consolidation



Part de marché après consolidation



CRU, SGPB Research



Sairam Sastry
Expert actions

Éditorial (2/2)

Nous estimons que la consolidation peut résoudre le problème de surcapacité et améliorer les marges. Ensemble, ArcelorMittal (Europe) et Ilva ont une capacité d'environ 65 Mt, tandis que ThyssenKrupp Tata Steel (TTS) possédera une capacité d'environ 28 Mt. En combinant ces chiffres, ces aciéristes représenteraient environ 43% de la capacité totale de production d'acier de l'UE (environ 220 Mt) en 2016. En dépit de l'augmentation de capacité, les niveaux d'utilisation demeurent autour de 76% ; par conséquent, nous prévoyons que la direction annoncera prochainement des fermetures d'usine, même si rien n'a été confirmé sur les deux opérations.

Lorsque l'on observe les marges, la rentabilité chez les aciéristes a considérablement diminué depuis 2008, avec un EBITDA passant de 215,0 EUR par tonne à 46,0 EUR par tonne en 2016, en raison de la faible demande, de la baisse des prix, de la hausse du coût des matières premières et des importations à bas prix. En 2016, TKA a généré à elle seule un EBITDA de 61 EUR par tonne, tandis que TSE a généré 51 EUR par tonne. La société a déclaré être en mesure de produire des synergies rapportant 400 à 600 millions EUR par an (après la phase de démarrage), ce qui aboutirait à une hausse de l'EBITDA par tonne. Dans le cas de la transaction Arcelor-Ilva, nous prévoyons des dépenses en capital supplémentaires visant à l'amélioration des installations de production d'acier et à la dépollution, ce qui pourraient compenser la réalisation des synergies (310 millions EUR) à court terme.

Outre les réductions de capacité et l'amélioration des marges, nous prévoyons également que ces opérations aboutiront à d'importantes synergies. Grâce à la nouvelle marge de négociation, nous prévoyons une meilleure pénétration du marché et une plus large diversification géographique, à la fois au sein de l'UE et à l'étranger. De notre point de vue, les nouvelles lois antidumping et anticontournement offrent une opportunité d'élargir la part de marché pour les acteurs nationaux. Et au sein du marché, ArcelorMittal et ThyssenKrupp Tata Steel sont bien placés pour en tirer parti. En outre, dans le scénario actuel, en raison du cours élevé de l'acier et de l'augmentation des marges, nous restons optimistes en ce qui concerne les bénéfices et nous prévoyons une bonne performance de la part de ces aciéristes.

Compte tenu de nos analyses, nous pensons que ThyssenKrupp et ArcelorMittal réaliseront une performance supérieure à celle de leurs pairs, et nous les plaçons en tête de notre sélection d'acteurs de l'industrie européenne de l'acier.

Ce document présente des idées en matière d'actions destinées exclusivement aux investisseurs éventuels.

Ce document ne peut être considéré comme adapté à une personne ou basé sur l'analyse de la situation spécifique d'une personne.

ZOOM : ARCELORMITTAL SA (MT-NL)

ACHETER – OBJECTIF DE COURS : 27,00 EUR

Description de l'entreprise

ArcelorMittal (MT) est le numéro un mondial de la sidérurgie, avec une capacité totale de production d'acier brut de 113 Mt et une production de 90,7 Mt en 2016. Le groupe est largement présent en Europe, aux Amériques du Nord, du Sud, en Asie et en Afrique.

Thèse d'investissement :

- D'après la direction, l'amélioration de la demande sur les marchés de l'automobile et de la construction aux États-Unis (+2,0%-3,0%) et en Europe (+1,5%-2,5%) devrait entraîner une hausse des volumes. Les mesures strictes de protection commerciale au sein de l'Union européenne et aux États-Unis devraient permettre à la société de renforcer sa position de marché et de gagner des parts de marché.
- Le plan de restructuration de la société, baptisé Action 2020, vise à améliorer l'EBITDA de 3 milliards USD (EBITDA 2016 : 6,3 milliards USD) et à générer un flux de trésorerie disponible supérieur à 2 milliards USD par an d'ici à 2020. MT entend utiliser ses gains d'efficacité pour assainir son bilan. À court terme, le maintien des prix de l'acier devrait aussi permettre à la société d'accroître sa marge EBITDA (> 12% contre 11% en 2016).
- MT est actuellement valorisé à 4,9x sa VE/EBITDA pour 2018, ce qui est très inférieur à la moyenne de ses concurrents (5,9x). Les initiatives stratégiques à moyen terme, telles qu'Action 2020, et le renforcement du bilan devraient permettre à la société de réduire cette décote. Nous valorisons MT à 27,0 EUR, soit 5,3x son VE/EBITDA pour 2018, ce qui représente une décote d'environ 10% par rapport à la moyenne de ses concurrents.

Risques pesant sur notre thèse d'investissement :

- Malgré la hausse de la demande d'acier, les importations à bas prix, notamment de la Chine vers les États-Unis et l'Europe, pourraient limiter la capacité de la société à accroître ses parts de marché.
- Le ralentissement économique en Chine et la contraction de la demande des secteurs de l'automobile et de la construction sur des marchés clés de MT pourraient affaiblir la valeur des fonds propres de la société.
- Une baisse importante des prix de l'acier ou une forte hausse des coûts des matières premières pourrait entamer les marges de MT.
- La société est présente dans le monde entier et effectue des opérations dans différentes devises. Elle est donc soumise aux risques de change.

Politique en matière de dividende :

- Le 6 novembre 2015, le conseil d'administration de MT a décidé de suspendre la distribution de dividendes et d'utiliser l'excédent de trésorerie pour améliorer son profil d'endettement. Aujourd'hui, la priorité de la société est d'améliorer sa note de crédit pour basculer dans la catégorie de qualité (entre AAA et BB- selon Standard&Poors) avant d'envisager toute nouvelle distribution de dividendes.
- Au deuxième trimestre 2017, le directeur financier a laissé entendre que la distribution de dividendes serait portée à l'ordre du jour de la réunion du conseil d'administration de février 2018 et que la future politique de distribution dépendrait avant tout des conditions du marché durant ce trimestre.

Description	Actuel
Devise	EUR
Cap. Boursière (mds)	24.99
Prix	24.63
Plus bas 52 sem.	16.46
Plus haut 52 sem.	26.52
Profitabilité	2018(e)
Marge	4.69
ROA	3.74
ROE	8.14
ROC *	3.87
Valorisation	
Cours / Benefices 2018(e)	9.82
Cours / Chiffre d'affaires 2018(e)	0.45
Cours / Valeur Comptable 2018(e)	0.80
Rendement	
Rendement du dividende 2018(e)	1.69

ZOOM : THYSSENKRUPP AG (TKA-DE)

ACHETER – OBJECTIF DE COURS : 26,50 EUR

Description de l'entreprise

ThyssenKrupp (TKA) est le plus important producteur au monde d'acier inoxydable, notamment de profils laminés à froid. Au fil des ans, il s'est imposé comme un conglomérat industriel diversifié au service, notamment, de l'industrie automobile, de la production et distribution d'ascenseurs et d'escalators, de la construction d'usines, de la construction navale et du stockage de produits sidérurgiques.

Thèse d'investissement :

- Les revenus de TKA sont plus solides que ceux de ses concurrents sidérurgiques européens en raison de la qualité de son portefeuille de produits dans le secteur des biens d'équipement et de sa diversification géographique. La division Elevator Technology (ET) profite d'une bonne visibilité sur ses résultats, avec plus de 2 milliards EUR de nouvelles commandes (+8,4% en glissement annuel), et d'un carnet de commandes solide de plus de 5 milliards EUR (+3,8% en glissement annuel).
- Nous pensons que la coentreprise récemment créée par TKA et Tata Steel Europe va servir de catalyseur, car elle devrait profiter au groupe de deux manières : 1) en libérant de la valeur de son portefeuille diversifié et en générant des synergies grâce à une optimisation des actifs et à des gains de productivité et 2) en positionnant la société en tant que fabricant de biens d'équipement à l'issue de la transaction (l'activité sidérurgique de TKA sera considérée comme abandonnée), ce qui devrait donner lieu à une revalorisation de l'action à moyen terme.
- Nous valorisons TKA avec une prime de 10% par rapport à ses concurrents, en raison d'une exposition accrue au secteur des biens d'équipement et à un meilleur rendement des capitaux propres. Cependant, nous abaissons notre objectif de cours à 26,50 EUR (contre 28,20 EUR auparavant), soit 16,2x le PER pour 2018, en raison d'inquiétudes liées à la baisse saisonnière des prix de l'acier au T4 2017.

Politique en matière de dividende :

- Il nous paraît pertinent que TKA se concentre sur le renforcement de son bilan (priorité de la direction générale) avant d'augmenter les dividendes. Le ratio estimé de distribution de dividendes pour 2017 est de 19,8% (contre 28,6% en 2016).
- Le consensus table sur un DPA de 0,20 EUR en 2017 et de 0,33 EUR en 2018.

Risques pesant sur notre thèse d'investissement :

- TKA compte sur la coentreprise avec Tata Steel Europe pour réaliser d'importantes synergies. Un retard significatif dans la réalisation de ces synergies pourrait avoir un impact significatif sur la société.
- Un retard imprévu dans la mise en œuvre d'autres mesures antidumping européennes contre les importations à bas prix pourrait maintenir les prix à un niveau faible sur le long terme.
- Le ralentissement de la demande sur les principaux marchés finaux, notamment dans les secteurs de l'automobile et des ascenseurs, aurait un impact négatif sur la performance de la société.
- Le renforcement de l'euro par rapport au dollar américain pourrait avoir un effet significatif sur les revenus de TKA en raison de son exposition significative hors Europe

Description	Actuel
Devise	EUR
Cap. Boursière (mds)	14.83
Prix	23.82
Plus bas 52 sem.	19.41
Plus haut 52 sem.	27.07
Profitabilité	2018(e)
Marge	2.49
ROA	2.87
ROE	26.41
ROC *	2.84
Valorisation	
Cours / Benefices 2018(e)	13.93
Cours / Chiffre d'affaires 2018(e)	0.36
Cours / Valeur Comptable 2018(e)	3.68
Rendement	
Rendement du dividende 2018(e)	1.20

Tableau de bord et listes de convictions - performances

Listes de convictions¹ & indices

16/10/2017	Date de Lancement	Perf. Hebdo	YTD	
CL Global	14/09/2009	85.2%	0.2%	17.5%
CL Asie	22/02/2016	15.9%	1.8%	9.4%
CL Europe	10/03/2010	49.5%	0.4%	12.6%
CL US	10/03/2010	77.8%	0.2%	24.2%
CL Emergents	22/02/2016	86.8%	1.6%	54.0%
CL Dividendes	05/02/2015	12.8%	0.1%	10.3%
MSCI AC World	14/09/2009	74.5%	1.1%	17.5%
MSCI AC Asia Pacific	22/02/2016	30.7%	2.6%	16.7%
MSCI Europe	10/03/2010	47.3%	0.3%	7.9%
SPX Index	10/03/2010	123.3%	0.5%	14.2%
MSCI Emerging Markets	22/02/2016	51.0%	2.9%	31.3%
MSCI World High Dividend Yield	02/05/2015	20.4%	0.6%	15.7%

Sources: SGPB & FactSet

Performances des secteurs du MSCI AC World

16/10/2017	Perf. Hebdo	YTD	52 Semaines Glissantes	
			Bas	Haut
MSCI AC WORLD	1.1%	17.5%	23.2%	-0.1%
Consommation non cyclique	2.2%	11.8%	16.2%	-2.0%
Techno. de l'information	1.9%	34.8%	40.4%	0.0%
Matériaux	1.5%	21.0%	28.0%	-0.4%
Services aux Collectivités	1.2%	13.6%	20.3%	-2.7%
Industrie	1.1%	19.1%	25.6%	-0.3%
Energie	0.8%	-1.7%	11.3%	-3.8%
Financières	0.7%	16.3%	30.4%	-0.1%
Consommation Cyclique	0.6%	16.8%	22.2%	0.0%
Telecommunication	0.2%	1.9%	10.3%	-2.6%
Santé	0.1%	18.1%	22.3%	-0.6%

Source: FactSet

Styles de gestion²

16/10/2017	Perf. Hebdo	YTD	52 Semaines Glissantes	
			Bas	Haut
MSCI AC WORLD	1.1%	17.5%	23.2%	-0.1%
MSCI World Value	0.6%	10.9%	19.6%	0.0%
MSCI World Grow th	1.1%	21.2%	25.0%	0.0%
MSCI World Small Cap	0.9%	16.8%	26.4%	0.0%
MSCI World Large Cap	1.1%	17.5%	23.3%	-0.1%

Source: FactSet

¹ Le contenu des listes de convictions est détaillé dans les pages suivantes.
² Les styles de gestion sont définis selon les normes MSCI présentées dans le Glossaire.

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les montants indiqués ci-dessus n'incluent ni commissions, des redevances ou autres charges qui doivent se rajouter en cas de réalisation d'une opération.

Liste de convictions globales...

Définition de la liste

- La liste contient les convictions des experts actions de Société Générale Private Banking et se compose exclusivement de sociétés cotées recommandées à l'achat.
- La sélection est issue de l'univers d'investissement de Société Générale Private Banking.
- Toute mise à jour de la liste est communiquée par le biais d'une publication "Changement de la liste de convictions".

AMERIQUE DU NORD

Alphabet Inc (GOOGL-US)

Check Point Software Technologies Ltd (CHKP-US)

Citigroup Inc (C-US)

Facebook, Inc. Class A (FB-US)

PepsiCo, Inc (PEP-US)

Pfizer Inc. (PFE-US)

Thermo Fisher Scientific Inc (TMO-US)

Walt Disney Co (DIS-US)

EUROPE

Actividades de Construcción y Servicios SA (ACS-ES)

Anheuser-Busch Inbev (ABI-BE)

BNP Paribas SA (BNP-FR)

Compagnie d'Entreprises CFE SA (CFEB-BE)

Compagnie de Saint-Gobain SA (SGO-FR)

CRH Plc (CRG-IE)

Danone SA (BN-FR)

Diageo plc (DGE-GB)

Henkel AG & Co. KGaA (HEN3-DE)

ING Groep NV (INGA-NL)

Novartis AG (NOVN-CH)

Pernod Ricard SA (RI-FR)

Royal Ahold Delhaize NV (AD-NL)

Schneider Electric SE (SU-FR)

WPP Plc (WPP-GB)

ASIE

Alibaba Group Holding Ltd (BABA-US)

Mitsubishi UFJ Financial Group (8306-JP)

Samsung Electronics Co Ltd (SMN-GB)

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les montants indiqués ci-dessus n'incluent ni commissions, des redevances ou autres charges qui doivent se rajouter en cas de réalisation d'une opération.

Liste de convictions globales

16/10/2017

Code	Nom Entreprise	Cours	Perf.*	Objectif de cours **	Potentiel	Industrie	Entrée le
ACS-ES	Actividades de Construcción y Servicios SA	31.34	16%	40.00	28%	Industrie	21/11/2016
BABA-US	Alibaba Group Holding Ltd.	179.56	85%	196.00	9%	Technologies de l'Information	19/01/2015
GOOGL-US	Alphabet Inc. Class A	1 009.35	65%	1 060.00	5%	Technologies de l'Information	25/08/2015
AB-BE	Anheuser-Busch InBev SA/NV	106.25	-2%	125.00	18%	Consommation Non Cyclique	16/05/2017
BNP-FR	BNP Paribas SA Class A	66.20	66%	73.00	10%	Finance	04/04/2013
CHKP-US	Check Point Software Technologies Ltd.	118.07	53%	125.00	6%	Technologies de l'Information	11/02/2015
CFEB-BE	Compagnie d'Entreprises CFE SA	127.20	-2%	151.00	19%	Industrie	14/06/2017
SGO-FR	Compagnie de Saint-Gobain SA	50.30	26%	55.00	9%	Matériaux	29/04/2015
C-US	Citigroup Inc	71.77	41%	80.00	11%	Finance	16/10/2013
CRG-IE	CRH Plc	30.72	-5%	36.00	17%	Matériaux	05/01/2017
BN-FR	Danone SA	69.35	15%	77.00	11%	Consommation Non Cyclique	16/06/2016
DGE-GB	Diageo plc	25.42	20%	26.50	4%	Consommation Non Cyclique	05/01/2017
FB-US	Facebook, Inc. Class A	174.52	41%	197.00	13%	Technologies de l'Information	29/07/2016
HEN3-DE	Henkel AG & Co. KGaA Pref	118.70	5%	131.00	10%	Consommation Non Cyclique	06/09/2017
INGA-NL	ING Groep NV	15.54	43%	17.50	13%	Finance	10/06/2014
8306-JP	Mitsubishi UFJ Financial Group, Inc.	732.70	55%	800.00	9%	Finance	10/01/2013
NOVN-CH	Novartis AG	84.50	6%	94.00	11%	Santé	02/08/2016
PEP-US	PepsiCo, Inc.	113.57	8%	125.00	10%	Consommation Non Cyclique	26/01/2017
RI-FR	Pernod Ricard SA	121.50	18%	125.00	3%	Consommation Non Cyclique	19/01/2015
PFE-US	Pfizer Inc.	35.98	2%	42.00	17%	Santé	18/08/2016
AD-NL	Royal Ahold Delhaize N.V.	15.93	-19%	18.00	13%	Consommation Non Cyclique	26/01/2017
SMSN-GB	Samsung Electronics Co., Ltd.	1 198.00	89%	1 260.00	5%	Technologies de l'Information	09/02/2015
SU-FR	Schneider Electric SE	73.24	18%	77.00	5%	Industrie	30/06/2015
TMO-US	Thermo Fisher Scientific Inc.	191.28	53%	191.00	0%	Santé	11/02/2015
DIS-US	Walt Disney Company	98.13	-1%	120.00	22%	Consommation Cyclique	08/01/2016
WPP-GB	WPP Plc	13.77	94%	19.00	38%	Consommation Cyclique	27/07/2011
Performance de la liste depuis la création:		85.2%					
Potentiel d'appréciation:		22.3%					

Sources: SGPB & FactSet
* Performance depuis création
** Objectif de cours prévisionnel à 12 mois déterminé par les experts actions SGPB

Commentaire hebdomadaire

- La liste de conviction globale a progressé de 0,2% la semaine dernière, sous-performant le MSCI World index qui a augmenté de 1,1%.
- Samsung Electronics et PepsiCo ont affiché les meilleures performances de la semaine en augmentant respectivement de 3,7% et 3,2%. Les plus fortes baisses ont été enregistrées par Citigroup et BNP Paribas qui ont perdu respectivement 4,8% et 2,6%.
- La liste offre une hausse potentielle de 22,3% à 12 mois basée sur les objectifs de cours des analystes.

Liste de convictions dividendes

- La liste contient les convictions des experts actions de Société Générale Private Banking et se compose exclusivement des sociétés cotées recommandées à l'achat, distribuant des dividendes.
- La sélection priorise la génération d'un revenu par les dividendes.
- La sélection est issue de l'univers d'investissement de Société Générale Private Banking.
- Toute mise à jour impactant la liste est communiquée par le biais d'une publication "Changement de la liste de convictions".

16/10/2017

Code	Nom Entreprise	Rendement du dividende*	Cours	Perf.**	Objectif de cours ***	Potentiel	Industrie	Entrée le
ADEN-CH	Adecco Group AG	3.7%	75.65	-2%	86.00	14%	Industrie	16/05/2017
CS-FR	AXA SA	5.1%	25.37	31%	28.00	10%	Finance	05/02/2015
BATS-GB	British American Tobacco p.l.c.	4.1%	48.49	4%	56.00	15%	Consommation Non Cyclique	10/01/2017
CO-FR	Casino, Guichard-Perrachon SA	6.4%	48.84	-3%	60.00	23%	Consommation Non Cyclique	19/04/2017
CVX-US	Chevron Corporation	3.7%	120.13	20%	122.00	2%	Energie	23/06/2015
KO-US	Coca-Cola Company	3.4%	46.62	12%	48.00	3%	Consommation Non Cyclique	05/02/2015
ENEL-IT	Enel SpA	5.1%	5.15	30%	5.50	7%	Services aux Collectivités	25/08/2015
ENG-FR	ENGIE SA	4.9%	14.31	-25%	15.50	8%	Services aux Collectivités	05/02/2015
GSK-GB	GlaxoSmithKline plc	5.3%	15.19	1%	18.60	22%	Santé	05/02/2015
INGA-NL	ING Groep NV	4.7%	15.54	18%	17.50	13%	Finance	06/10/2015
LLOY-GB	Lloyds Banking Group	6.5%	0.66	-10%	0.74	13%	Finance	26/11/2015
RDSA-NL	Royal Dutch Shell Plc	6.1%	25.86	-6%	29.00	12%	Energie	19/05/2015
SU-FR	Schneider Electric SE	3.1%	73.24	18%	77.00	5%	Industrie	30/06/2015
TUI1-DE	TUI AG	4.5%	14.86	12%	16.50	11%	Consommation Cyclique	16/02/2017
VIE-FR	Veolia Environnement SA	4.4%	20.01	21%	22.00	10%	Services aux Collectivités	05/02/2015
DG-FR	VINCI SA	3.1%	80.47	62%	85.00	6%	Industrie	05/02/2015

Performance de la liste depuis la création: 12.8%

Potentiel d'appréciation: 11.9%

* Estimation du rendement du dividende pour les 12 prochains mois (moyenne des estimations des contributeurs au consensus FactSet)

Sources: SGPB & FactSet

** Performance depuis création

*** Objectif de cours prévisionnel à 12 mois déterminé par les experts actions SGPB

Rendement des dividendes des marchés:	
FTSE 100	4.1%
Euro Stoxx50	3.5%
SMI	3.4%
Bovespa Index	3.1%
Straits Times Index	3.1%
S&P 500	2.0%
Nikkei 225	1.6%

Sources: SGPB & FactSet

* Estimation du rendement du dividende pour les 12 prochains mois (moyenne des estimations des contributeurs au consensus FactSet)

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les montants indiqués ci-dessus n'incluent ni commissions, des redevances ou autres charges qui doivent se rajouter en cas de réalisation d'une opération.

Marchés émergents

Liste de Convictions

16/10/2017

Code	ADR/GDR*	Nom Entreprise	Cours	Perf.**	Objectif de cours ***	Potentiel	Industrie	Entrée le
BABA-US	BABA-US	Alibaba Group Holding Ltd.	179.56	161%	196.00	9%	Technologies de l'Information	22/02/2016
BBL.R-TH	-	Bangkok Bank Public Company	194.50	23%	201.00	3%	Finance	22/02/2016
SMSN-GB	SMSN-GB	Samsung Electronics Co., Ltd.	1 198.00	148%	1 260.00	5%	Technologies de l'Information	22/02/2016
Performance de la liste depuis la création:			86.8%					
Potentiel d'appréciation:			11.8%					

Sources: SGPB & FactSet
* Quand disponible, ADR/GDR le plus liquide. ** Performance depuis création
*** Objectif de cours prévisionnel à 12 mois déterminé par les experts actions SGPB

Performances des marchés

16/10/2017	Indice EM	Perf. hebdo	YTD
MXEF Index	MSCI Emerging (USD)	2.9%	31.3%
MSEUEMEA Index	MSI EMEA (USD)	4.8%	14.0%
MXLA Index	MSCI LATAM (USD)	0.8%	26.1%
MXMS Index	MSCI Emerging Asia (USD)	2.8%	36.3%
MXRU Index	MSCI Russia	2.6%	-0.7%
MXBR Index	MSCI Brazil	1.9%	28.6%
MXIN Index	MSCI India	2.4%	23.9%

Sources: SGPB & FactSet

Faits marquants

La liste des marchés émergents a augmenté de 1,6% la semaine dernière, sous-performant le MSCI EM Index qui a gagné 2,9%. Bangkok Bank a affiché la meilleure performance en gagnant 3,7%, tandis que la valeur Alibaba Group a affiché la plus mauvaise performance en perdant 1,4%

Indice MSCI Emerging Markets (USD)



Sources: SGPB & FactSet

Chine: le taux d'inflation a ralenti en septembre

L'indice des prix à la consommation de la Chine a progressé de 1,6% (en glissement annuel) en septembre, en ligne avec le consensus, et a chuté de 1,8% (en glissement annuel) en août. Ce ralentissement a été principalement entraîné par la baisse des prix de l'industrie alimentaire, qui a compensé la hausse des prix des produits non alimentaires. Parmi cette dernière catégorie, on retrouve la santé (+ 7,6% contre 5,9%), les loyers, le carburant et les services publics (+ 2,8% contre 2,7%) ainsi que les biens et services ménagers (+1,4% contre 1,3%) qui ont augmenté à un rythme plus rapide.

Russie: la croissance de la production industrielle diminue en septembre

La production industrielle a augmenté de 0,9% en septembre, en dessous des attentes du consensus tablant sur 1,5% et de la croissance réalisée au mois d'août (1,5%). Cette baisse s'explique principalement par la contraction de l'extraction des matières premières (-0,1% contre +2,9%), de l'électricité et du gaz (-0,1% contre +0,3%) et de la distribution de l'eau et des eaux usées (-3,6% contre -3,4%).

Source: FactSet

Temps forts Macroéconomiques

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les montants indiqués ci-dessus n'incluent ni commissions, des redevances ou autres charges qui doivent se rajouter en cas de réalisation d'une opération.

Listes de convictions régionales

Définition de la liste

- La liste contient les convictions des experts actions de Société Générale Private Banking et se compose exclusivement des sociétés cotées recommandées à l'achat.
- La sélection est issue de l'univers d'investissement de Société Générale Private Banking.
- Toute mise à jour impactant la liste est communiquée par le biais d'une publication "Changement de la liste de convictions".



Asie Pacifique DM¹

16/10/2017

Code	Nom Entreprise	Cours	Perf.*	Objectif de cours **	Potentiel	Industrie	Entrée le
1299-HK	AIA Group Limited	61.05	53%	70.00	15%	Finance	22/02/2016
8306-JP	Mitsubishi UFJ Financial	732.70	54%	800.00	9%	Finance	22/02/2016
8801-JP	Mitsui Fudosan Co., Ltd.	2 558.00	-4%	2 910.00	14%	Finance	22/02/2016
O39-SG	Oversea-Chinese Banking Corp.	11.48	44%	12.10	5%	Finance	22/02/2016
3382-JP	Seven & I Holdings Co., Ltd.	4 593.00	0%	5 500.00	20%	Consommation Non Cyclique	11/04/2017

Performance de la liste depuis la création: 15.9%
Potentiel d'appréciation: 14.5%

Sources: SGPB & FactSet

* Performance depuis création

** Objectif de cours prévisionnel à 12 mois déterminé par les experts actions SGPB

¹ DM: Marchés développés (Australie, Hong Kong, Japon, Nouvelle Zélande, Singapour)

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les montants indiqués ci-dessus n'incluent ni commissions, des redevances ou autres charges qui doivent se rajouter en cas de réalisation d'une opération.

Europe

16/10/2017

Code	Nom Entreprise	Cours	Perf.*	Objectif de cours **	Potentiel	Industrie	Entrée le
ACS-ES	Actividades de Construcción y Servicios SA	31.34	16%	40.00	28%	Industrie	21/11/2016
ADEN-CH	Adecco Group AG	75.65	13%	86.00	14%	Industrie	17/12/2015
ABI-BE	Anheuser-Busch InBev SA/NV	106.25	-2%	125.00	18%	Consommation Non Cyclique	16/05/2017
ATO-FR	Atos SE	132.10	54%	142.00	7%	Technologies de l'Information	27/07/2016
BNP-FR	BNP Paribas SA Class A	66.20	66%	73.00	10%	Finance	04/04/2013
CO-FR	Casino, Guichard-Perrachon SA	48.84	-3%	60.00	23%	Consommation Non Cyclique	19/04/2017
CFEB-BE	Compagnie d'Entreprises CFE SA	127.20	-2%	151.00	19%	Industrie	14/06/2017
SGO-FR	Compagnie de Saint-Gobain SA	50.30	26%	55.00	9%	Matériaux	29/04/2015
CRG-IE	CRH Plc	30.72	-5%	36.00	17%	Matériaux	05/01/2017
BN-FR	Danone SA	69.35	15%	77.00	11%	Consommation Non Cyclique	16/06/2016
DGE-GB	Diageo plc	25.42	20%	26.50	4%	Consommation Non Cyclique	05/01/2017
ENG-ES	Enagas SA	23.94	-6%	30.00	25%	Services aux Collectivités	08/01/2016
ENEL-IT	Enel SpA	5.15	30%	5.50	7%	Services aux Collectivités	25/08/2015
FME-DE	Fresenius Medical Care AG & Co. KGaA	81.48	4%	90.00	10%	Santé	08/01/2016
HEN3-DE	Henkel AG & Co. KGaA Pref	118.70	5%	131.00	10%	Consommation Non Cyclique	06/09/2017
ITX-ES	Industria de Diseno Textil, S.A.	31.12	2%	40.00	29%	Consommation Cyclique	08/03/2017
INGA-NL	ING Groep NV	15.54	43%	17.50	13%	Finance	10/06/2014
NN-NL	NN Group N.V.	35.87	12%	38.00	6%	Finance	22/05/2017
NOVN-CH	Novartis AG	84.50	6%	94.00	11%	Santé	02/08/2016
RI-FR	Pernod Ricard SA	121.50	18%	125.00	3%	Consommation Non Cyclique	19/01/2015
PUB-FR	Publicis Groupe SA	60.99	1%	77.00	26%	Consommation Cyclique	01/12/2015
AD-NL	Royal Ahold Delhaize N.V.	15.93	-19%	18.00	13%	Consommation Non Cyclique	26/01/2017
DSM-NL	Royal DSM NV	72.00	21%	76.00	6%	Matériaux	04/08/2016
SU-FR	Schneider Electric SE	73.24	18%	77.00	5%	Industrie	30/06/2015
SEV-FR	Suez Environnement SA	15.49	21%	18.00	16%	Services aux Collectivités	16/11/2016
VIE-FR	Veolia Environnement SA	20.01	11%	22.00	10%	Services aux Collectivités	08/04/2015
WDI-DE	Wirecard AG	81.88	111%	85.00	4%	Technologies de l'Information	08/05/2015
WPP-GB	WPP Plc	13.77	94%	19.00	38%	Consommation Cyclique	27/07/2011

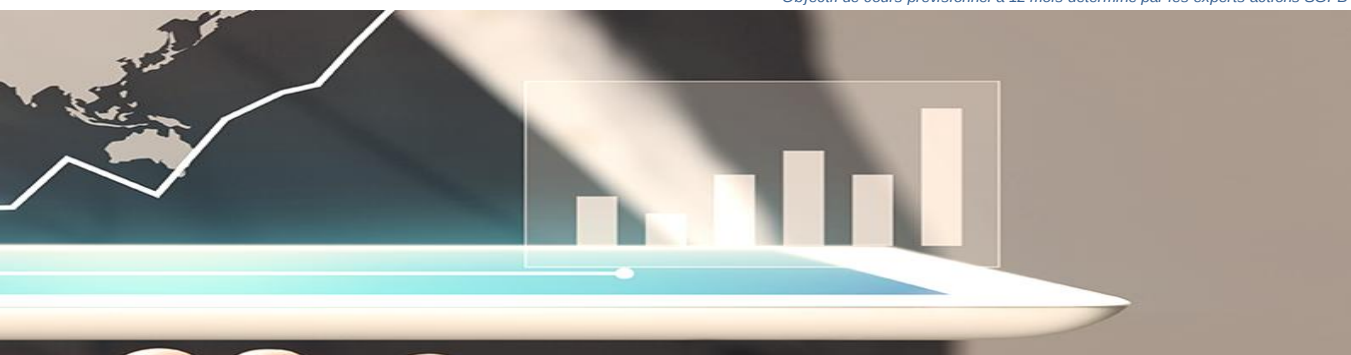
Performance de la liste depuis la création: **49.5%**

Potentiel d'appréciation: **20.7%**

Sources: SGPB & FactSet

* Performance depuis création

** Objectif de cours prévisionnel à 12 mois déterminé par les experts actions SGPB



Etats-Unis

16/10/2017

Code	Nom Entreprise	Cours	Perf.*	Objectif de cours **	Potentiel	Industrie	Entrée le
ABT-US	Abbott Laboratories	54.63	25%	55.80	2%	Santé	24/04/2017
GOOGL-US	Alphabet Inc. Class A	1 009.35	65%	1 060.00	5%	Technologies de l'Information	25/08/2015
AVGO-US	Broadcom Limited	246.67	58%	290.00	18%	Technologies de l'Information	20/06/2016
CHKP-US	Check Point Software Technologies	118.07	53%	125.00	6%	Technologies de l'Information	11/02/2015
C-US	Citigroup Inc	71.77	41%	80.00	11%	Finance	16/10/2013
COST-US	Costco Wholesale Corporation	158.81	1%	192.00	21%	Consommation Non Cyclique	10/10/2017
FB-US	Facebook, Inc. Class A	174.52	41%	197.00	13%	Technologies de l'Information	29/07/2016
MAR-US	Marriott International, Inc. Class A	114.75	12%	122.00	6%	Consommation Cyclique	10/05/2017
MRK-US	Merck & Co., Inc.	63.34	0%	73.00	15%	Santé	22/08/2016
PEP-US	PepsiCo, Inc.	113.57	8%	125.00	10%	Consommation Non Cyclique	26/01/2017
PFE-US	Pfizer Inc.	35.98	2%	42.00	17%	Santé	18/08/2016
TMUS-US	T-Mobile US, Inc.	60.97	-3%	72.50	19%	Télécommunications	24/07/2017
TMO-US	Thermo Fisher Scientific Inc.	191.28	53%	191.00	0%	Santé	11/02/2015
DIS-US	Walt Disney Company	98.13	-1%	120.00	22%	Consommation Cyclique	08/01/2016

Performance de la liste depuis la création: **77.8%**

Potentiel d'appréciation: **21.0%**

Sources: SGPB & FactSet

* Performance depuis création

** Objectif de cours prévisionnel à 12 mois déterminé par les experts actions SGPB

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Les montants indiqués ci-dessus n'incluent ni commissions, des redevances ou autres charges qui doivent se rajouter en cas de réalisation d'une opération.

Convictions par secteurs

Consommation cyclique
Consommation non-cyclique
Energie
Finance
Santé
Industrie
Technologie de l'information
Matériaux
Télécommunications
Services aux collectivités

Nom
Inditex SA
Marriott International, Inc. Class A
Publicis Groupe
TUI AG
Walt Disney Co
WPP PLC
Anheuser-Busch InBev SA/NV
Casino, Guichard-Perrachon SA
Coca-Cola
Costco Wholesale Corporation
Danone SA
Diageo plc
Henkel AG & Co. KGaA
PepsiCo, Inc.
Pernod Ricard SA
Royal Ahold Delhaize N.V.
Seven & I Holdings Co., Ltd.
Chevron Corp
Royal Dutch Shell Plc
AIA Group Ltd
AXA SA
Bangkok Bank PCL
BNP Paribas SA
Citigroup Inc
ING Groep NV
Lloyds Banking Group Plc
Mitsubishi UFJ Financial Group Inc
Mitsui Fudosan Co Ltd
NN Group N.V.
Oversea-Chinese Banking Corp Ltd
Abbott Laboratories
Fresenius Medical Care & Co KGaA
GlaxoSmithKline Plc
Merck & Co., Inc.
Novartis AG
Pfizer Inc.
Thermo Fisher Scientific Inc
Actividades de Construcción y Servicios SA
Adecco SA
Compagnie d'Entreprises CFE SA
Schneider Electric SE
Vinci SA
Alibaba Group Holding Ltd
Alphabet Inc
Atos SE
Broadcom Ltd
Check Point Software Technologies Ltd
Facebook, Inc. Class A
Samsung Electronics Co Ltd
Wirecard AG
Compagnie de Saint-Gobain SA
CRH Plc
Royal DSM NV
T-Mobile US, Inc.
Enagas SA
Enel SpA
Engie SA
Suez Environnement SA
Veolia Environnement SA

Contacts



Jérôme Matt

Responsable de Equity Solutions
Paris
jerome.matt@socgen.com



Danny Van Quaethem

Responsable local de Equity Solutions
Belgique
danny.vanquaethem@sgpriv.be



Kristof De Graeve

Expert Actions, Belgique
kristof.degraeve@sgpriv.be



Shishir Malik

Responsable de Equity Solutions
Bangalore
shishir.malik@socgen.com

Système de notation

Définitions des recommandations:

Acheter	Valeur dont la performance devrait être supérieure à celle l'indice MSCI relatif à son secteur sur un horizon d'investissement à 12 mois, sur la base des estimations de nos experts actions.
Neutre	Valeur dont la performance devrait être égale à celle l'indice MSCI relatif à son secteur sur un horizon d'investissement à 12 mois, sur la base des estimations de nos experts actions.
Vendre	Valeur dont la performance devrait être inférieure à celle l'indice MSCI relatif à son secteur sur un horizon d'investissement à 12 mois, sur la base des estimations de nos experts actions.
Restriction	Valeur suivie mais sans formulation de recommandation ou d'objectif de prix en raison d'une transaction en cours entre Société Générale et ladite société.

Notation du risque produit

La catégorie du produit pour les actions unitaires est notée '4'.

Dans le but d'attirer l'attention des clients potentiels sur le risque lié à chaque solution d'investissement, Société Générale Private Banking a classé chaque produit en fonction de son niveau de risque spécifique, sur une échelle de risque allant du niveau le moins risqué au niveau le plus risqué. Cette classification de risques représente un indicateur de risque interne à Société Générale Private Banking. Il existe cinq niveaux de risque, de R0 (risque le plus faible) à R4 (risque le plus élevé) :

Par exemple, la mention « Niveau de Risque R1 » correspond à un profil de risque défensif. Ces indicateurs se fondent sur la Value at Risk 95% 1 an (VaR). La VaR correspond au montant maximal que le portefeuille considéré peut perdre dans des conditions normales de marché sur une période donnée avec une probabilité donnée. Si la VaR 95% 1 an s'élève à y%, cela signifie que la probabilité que le portefeuille ne perde pas plus de y% de sa valeur en 1 an s'élève à 95%.

Niveaux de risque Pertes

0 - Très Faible	95% de probabilité que le produit ne soit pas déprécié dans 1 an
1 - Faible	95% de probabilité que le produit perde moins de 5% de sa valeur dans 1 an
2 - Moyen	95% de probabilité que le produit perde moins de 15% de sa valeur dans 1 an
3 - Elevé	95% de probabilité que le produit perde moins de 30% de sa valeur dans 1 an
4 - Très Elevé	Au moins 5% de probabilité que le produit perde plus de 30% de sa valeur dans 1 an

Notifications relatives à MSCI

Les informations fournies par MSCI sont la propriété exclusive de Morgan Stanley Capital International Inc (MSCI). Ces informations et toute autre propriété intellectuelle de MSCI ne peut être reproduite, rediffusée ou utilisée pour créer des produits financiers incluant des indices sans l'accord préalable et écrit de MSCI. Ces informations sont fournies « en l'état ». L'utilisateur assume entièrement le risque lié à l'utilisation faite de ces informations.

MSCI, ses filiales ainsi que tout tiers impliqué ou associé au calcul ou à la compilation des informations mentionnées ne donnent aucune garantie quant à l'origine, l'exactitude, l'exhaustivité, la valeur commerciale ou l'adéquation à un usage particulier des informations fournies. Sans préjudice de ce qu'il précède, en aucun cas MSCI, l'une de ses filiales ou tout autre tiers impliqué ou associé, au calcul ou à la compilation des informations, ne saurait être tenu responsable des dommages liés à ces informations.

MSCI, Morgan Stanley Capital International et les indices MSCI sont des marques de service de MSCI et de ses filiales ainsi que toute autre terme similaire qui pourrait être fourni ou approuvé en avance par MSCI.

Méthodologie de calcul

Calcul de la performance

Lors de la création de la liste de convictions, tous les cours des sociétés incluses dans la liste sont recalculés en base 100. La liste de convictions est équipondérée de telle sorte que la performance de la liste équivaut à la moyenne des performances individuelles des titres qui la composent.

La sélection est faite en utilisant l'approche ascendante (bottom-up) et ne peut pas être lue comme une construction de portefeuille.

La performance de la liste de convictions et de ses membres est calculée chaque semaine et est basée sur les cours de clôture du lundi ou sur les cours du dernier jour ouvré si le lundi était un jour férié. Les niveaux de cours en base 100 de tous les membres de la liste de convictions sont calculés en appliquant la variation de cours de chaque action (cours actuel / cours de la semaine passée) aux cours correspondants en base 100 de la semaine précédente. Le niveau en base 100 de la liste de convictions est obtenu comme une moyenne des cours en base 100 de tous les membres de la liste de convictions.

Changement de la liste de convictions

En cas de changement opéré dans la liste de convictions, tel que l'ajout d'un nouveau membre ou le retrait d'un membre existant, la performance sera calculée de la façon décrite ci-dessus. Pour un ajout ou un retrait d'un des membres, le prix de clôture de la veille de l'annonce de la décision est utilisé. Après modification de la liste, tous les membres sont à nouveau équipondérés.

Mesure de la performance

Hebdomadaire : variation en pourcentage du niveau actuel en base 100 par rapport au niveau en base 100 de la semaine précédente.

YTD : variation en pourcentage du niveau actuel en base 100 par rapport au niveau en base 100 du début de l'année en cours.

Depuis la création : variation en pourcentage du niveau actuel en base 100 par rapport à l'origine.

Depuis l'ajout (membres de la liste de convictions) : variation en pourcentage du niveau en base 100 par rapport au niveau en base 100 au moment de l'ajout du titre à la liste de convictions.

Calcul du potentiel de hausse

Des membres de la liste: Est le rapport en pourcentage entre l'objectif de cours et le cours de bourse actuel.

De la liste de convictions : Est la moyenne des potentiels de hausse de cours des membres de la liste.

Operations sur titres

Paiement du dividende : la méthodologie de calcul de performance ne prend pas en compte l'impact des paiements de dividendes. Par conséquent, la performance des listes de convictions est purement basée sur le calcul de rendement des prix.

Fractionnement d'actions : pour prendre en compte l'effet de fractionnement d'actions, nous ajustons l'objectif de cours par le même ratio que celui utilisé lors du fractionnement d'actions.

Benchmarking

La performance de la liste de convictions est comparée aux benchmarks relatifs suivants afin de déterminer la sur/sous performance :

Global CL (Conviction List) : MSCI AC World

Deveoped Asia-Pacific CL : MSCI AC Asia Pacific

European CL : MSCI Europe

US CL : S&P 500

Emerging CL : MSCI Emerging Markets

Dividend CL : MSCI World High Dividend Yield

Glossaire et définitions (1/2)

L'univers d'investissement de Société Générale Private Banking

Société Générale Private Banking définit et maintient l'univers d'investissement qui vise à assurer la liquidité ainsi que la couverture significative des sociétés faisant l'objet d'investissement potentiel. L'univers d'investissement est conforme aux règles définies comme suit:

- **Les émetteurs font partie des indices MSCI** : Les composantes des indices retenus couvrent les marchés des pays développés et émergents avec une précision particulière (la capitalisation boursière moyenne) pour l'Allemagne, la Belgique, la France, l'Angleterre et la Suisse.
- **Capitalisation boursière** : Pour éviter la considération des sociétés dont la capitalisation boursière peut être trop faible pour les investissements potentiels des clients et/ou des gérants, seules les sociétés dont la capitalisation boursière est supérieure à 500 millions d'euros sont retenues.
- **Liquidité** : Pour assurer la liquidité minimale d'investissements, seules les titres avec un volume moyen quotidien de transactions supérieur à 300 000 euros sont sélectionnés.
- **Information financière fiable** : Seuls les titres couverts par au moins trois sociétés d'analyse sell-side sont inclus dans l'univers d'investissement.
- **Politique de responsabilité sociale et environnementale de SG Group** : Société Générale a défini un cadre pour la responsabilité sociale et environnementale qui établit des restrictions sur les titres cotés identifiés par SG Group qui sont supprimés de l'univers d'investissement.

L'univers recommandé de Société Générale Private Banking

L'univers recommandé de SGPB se compose de sociétés issues de l'univers d'investissement tel que défini ci-dessus. Les titres qui le composent sont sélectionnés par Equity Solutions. Il n'existe pas de limite supérieure ou inférieure au nombre de titres dans cet univers recommandé. Aucune contrainte géographique ou sectorielle est appliquée. Une société de l'univers recommandé peut faire l'objet d'un changement de recommandation sur décision de l'expert actions de Equity Solutions suivant cette valeur. Lorsque la recommandation d'un titre est dégradée à "Vendre", celui-ci fait l'objet d'un suivi durant 3 mois. A l'issue de ce délai, un message "couverture terminée" est alors émis par Equity Solutions.

Termes financiers et acronymes

ADR (American Depositary Receipt) : Certificat négociable sur le marché américain, émis par une banque américaine, et qui est constitué d'une ou plusieurs actions de société cotée sur une bourse étrangère. Les ADR sont libellés en dollars américains avec les titres sous-jacents détenus par les institutions financières américaines à l'étranger.

ARP (Actifs à Risques Pondérés) : une mesure de l'actif d'une banque pondéré selon le niveau de risque qu'il comporte. Il s'agit de la pondération de toute exposition (hors-bilan inclus). L'indicateur est souvent utilisé pour calculer le ratio du capital à risque qui représente le rapport entre le capital d'une banque et son actif à risques pondérés.

BENCHMARK : un indice boursier ou obligataire d'un marché ou d'un segment particulier du marché qui est calculé pour servir comme référence d'évaluation de la performance des actions, des fonds commun de placement ou des gestionnaires de portefeuilles.

BFR (Besoin en fonds de roulement) : la différence entre l'actif et le passif courant d'une société qui indique si elle a suffisamment d'actifs afin de couvrir ses dettes à court terme.

BPA (Bénéfice par Action) : correspond au bénéfice net de la société divisé par le nombre d'actions en circulation.

CAPITAUX PROPRES : les fonds apportés par les actionnaires à l'établissement de la société ou ultérieurement ainsi que les bénéfices (ou pertes) non-distribués accumulés laissés à la disposition de la société.

CARNET DE COMMANDES : ensemble des commandes clients reçues par une société, mais non encore livrées. Le carnet de commandes fournit un certain niveau de visibilité concernant la demande sur la production de la société. Néanmoins, en général, les sociétés essaient d'éviter d'avoir un carnet de commandes trop important car cela crée le risque de non-satisfaction de la demande existante et peut donc avoir un impact négatif sur les bénéfices futurs.

CET I (Common Equity Tier I Ratio) : une mesure de capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires de la banque en pourcentage de capital des actifs à risques pondérés. Ce ratio est généralement comparé à un ratio prédéfini, fixé par les autorités réglementaires financières pour vérifier l'adéquation des capitaux propres d'une banque.

CMPC (Coût Moyen Pondéré du Capital) : aussi appelé le coût du capital de la société, représente le taux de rentabilité qu'une société prévoit de payer en moyenne à tous ses pourvoyeurs de fonds pour financer ses projets d'investissement.

Termes financiers et acronymes (contd.)

C/R (Ratio Coûts/Revenus) : utilisé pour valoriser les banques. Il rapporte les coûts d'une société à ses revenus. Formule = (Dépenses d'Exploitation / Résultat d'Exploitation) *100.

CROISSANCE DES REVENUS : illustre la croissance du chiffre d'affaires sur une période donnée.

CROISSANCE LIKE FOR LIKE (LFL) : une mesure de croissance des ventes ajustée pour les activités cédées ou au contraire les nouveaux projets. C'est un indicateur qui est largement utilisé pour estimer la performance des distributeurs. Cet ajustement est important pour le secteur de la distribution qui subit des changements significatifs à travers extension, cessions et fermetures des ponts de ventes.

CROISSANCE ORGANIQUE : la croissance qui peut être atteinte par une société en augmentant sa production et améliorant ses ventes, sans avoir recours aux activités de fusions et acquisitions.

CVNCC (Cours sur la Valeur Nette Corporelle Comptable) : Ratio de valorisation qui exprime le cours d'un titre par rapport à la valeur comptable de la société. Formule: Prix de l'action / Actif Net Réévalué Par Action.

DPA : Dividende par actions

DEPENSES D'INVESTISSEMENTS (Capex) : fonds utilisés par la société pour acquérir ou moderniser les actifs physiques comme l'immobilier, les bâtiments industriels ou encore les équipements et les machines de production. Les industries à plus forte intensité capitalistique comprennent le secteur de l'énergie, des télécoms et des services publics.

DN (Dette Nette) : calculée comme la dette totale d'une société moins la trésorerie et autres actifs liquides similaires.

EXCEDENT BRUT D'EXPLOITATION (EBE) : Résultat avant intérêts, impôts, taxes, dotations aux amortissements et provisions. Il correspond à la différence entre les produits d'exploitation et les charges d'exploitation.

FPE (Fonds Provenant d'Exploitation) : mesurent la performance opérationnelle des sociétés d'investissement immobilier cotées. Ils correspondent aux bénéfices nets plus le profit (ou moins perte) sur des ventes ou achats de l'immobilier. Les charges hors trésorerie comme les dotations aux amortissements et aux dépréciations sont rajoutées parce que la valeur de l'immobilier a tendance à augmenter avec le temps à la différence des autres types d'immobilisations corporelles. Le FPE par action est souvent utilisé à la place de BPA lors de l'analyse financière des sociétés d'investissement immobilier cotées.

FRACTIONNEMENT D'ACTIONS : une opération qui permet à une société de diminuer la valeur nominale de chacune de ses actions en circulation pour les rendre accessibles aux petits investisseurs sans changer la valeur sous-jacente de la société en les divisant en plusieurs parties.

FTD (Flux de Trésorerie Disponible) : représente la différence entre le flux de trésorerie d'exploitation et les dépenses d'investissement et montre la capacité de la société à générer la valeur pour les actionnaires après avoir mis de côté les fonds nécessaires pour maintenir et développer son actif. Sans suffisamment de trésorerie, il serait compliqué pour une société de développer des nouveaux produits, faire des acquisitions, payer les dividendes et réduire sa dette.

FY1 (Fiscal Year One) : utilisé pour se référer à l'exercice fiscal actuel.

FY2 (Fiscal Year Two) : utilisé pour se référer au prochain exercice fiscal.

GDR (Global Depositary Receipt) : est très similaire à l'ADR. C'est un certificat émis par une banque dans plusieurs pays qui donne droit à la détention des actions d'une société étrangère.

GOODWILL : est une immobilisation incorporelle qui apparaît lors de l'acquisition d'une société avec une prime à l'origine de laquelle peut être une marque de la société acquise, une base de clientèle solide, des bonnes relations avec la clientèle, les employés ou encore des brevets et des technologies exclusives.

INTRODUCTION EN BOURSE : une opération financière conduite par une société privée qui consiste en une première vente d'actions au public pour renforcer sa croissance ou rembourser sa dette.

MARGE BRUTE : exprime le revenu brut en pourcentage du chiffre d'affaires (Revenu Brut / CA*100).

MARGE D'EXPLOITATION : ratio qui montre le rapport en pourcentage entre le résultat d'exploitation et le chiffre d'affaires (Résultat d'Exploitation/CA*100).

MARGE NETTE : un ratio financier qui mesure la rentabilité à partir du résultat net d'une société. Formule: Bénéfice Net / Chiffre d'Affaires.

Pays Emergent : Les « pays émergents » sont des pays dont le PIB par habitant est inférieur à celui des pays développés, mais qui connaissent une croissance économique rapide, et dont le niveau de vie ainsi que les structures économiques convergent vers ceux des pays développés

PIB (Produit Intérieur Brut) : est l'indicateur économique principal de mesure de la production économique réalisée à l'intérieur d'un pays donné, le PIB vise à quantifier, pour un pays et une année donnée, la valeur totale de la « production de richesse » effectuée par les agents économiques résidant à l'intérieur de ce territoire.

PROFIT WARNING : une annonce faite par une société avant la publication de ses résultats financiers qui indique aux investisseurs que les résultats ne vont pas correspondre aux attentes du consensus des analystes sell-side.

Glossaire et définitions (2/2)

RACHAT D'ACTIONS : un programme qui permet à une société de racheter ses propres actions sur le marché en réduisant le nombre total d'actions en circulation. Cela indique en général que les actions de cette société sont sous-évaluées ce qui fait augmenter leur cours de bourse.

RAFP (Ratio d'Adéquation des Fonds Propres) : une mesure du capital de la banque. Le RAFP est exprimé comme un pourcentage de l'exposition de la banque au crédit à risques pondérés. Formule : $(\text{Tier One Capital} + \text{Tier Two Capital}) / \text{Actifs à risques pondérés}$.

Ratio Cours sur Bénéfices (PER) : Ratio qui reflète la valorisation d'une action en fonction des résultats de la société. Formule: $\text{Cours de l'action} / \text{Bénéfices par action}$.

RATIO DE DISTRIBUTION : la proportion du résultat net, exprimée en pourcentage, versée aux actionnaires de la société en tant que dividendes. Un ratio de distribution bas est en général préférable. Un ratio supérieur à 100% indique que la société paie des dividendes supérieurs aux bénéfices nets qu'elle génère.

RATIO PRÊT-VALEUR : un terme financier utilisé pour exprimer le rapport entre un prêt et la valeur d'un actif acheté. Ce terme est souvent utilisé par les institutions financières et les sociétés immobilières pour représenter le ratio du prêt comme un pourcentage de la valeur totale estimée de leurs biens immobiliers.

RENDEMENT DU DIVIDENDE : Dividende par action (total des dividendes à payer aux actionnaires divisé par le nombre d'actions en circulation) exprimé en pourcentage du cours actuel des actions.

REVENU BRUT : bénéfice brut calculé comme le chiffre d'affaires d'une société moins ses coûts directs de ventes qui correspondent aux frais de main d'œuvre et à la consommation de matières premières liés à la production.

RESULTAT D'EXPLOITATION : Résultat opérationnel mesuré avant éléments financiers, charges exceptionnelles et impôts sur les bénéfices

RN (Résultat Net) : représente le gain total d'une société (le bénéfice) qui est calculé en ajustant ses revenus par les coûts, les amortissements, les dépréciations, les intérêts, les impôts et les autres charges.

ROA (Rentabilité des actifs) : un ratio qui mesure en pourcentage le rapport entre le résultat net et l'actif mobilisé dans l'activité. Ce ratio permet d'estimer la rentabilité de la société par rapport à ces actifs.

ROE (Rentabilité des Capitaux Propres) : montant du résultat net exprimé comme un pourcentage de capitaux propres. Le ROE (Retour sur Fonds Propres) mesure la rentabilité d'une société en révélant combien représentent les bénéfices d'une société par rapport aux fonds investis par les actionnaires.

ROC (Retour sur des Capitaux Investis) : un ratio de rentabilité qui est calculé comme le bénéfice net moins les dividendes payés, le tout divisé par les capitaux investis (actifs + fonds propres)

TCAC : Taux de croissance annuel composé

TCAM (Taux de Croissance Annuel Moyen) : permet de calculer un taux de croissance annuel moyen constant sur une période de temps spécifiée.

TBV (Tangible Book Value) : valeur comptable qui exclut les immobilisations incorporelles.

TBVS (Tangible Book Value Per Share) : Ratio permettant d'estimer la valeur comptable d'une société en mesurant ses capitaux propres par action. Formule: $\text{Actif Net Réévalué} / \text{Nombre Total d'Actions}$.

VALEUR NETTE DE L'ACTIF : une notion similaire à la valeur nette comptable, est souvent aussi appelée la valeur liquidative. C'est la valeur des actifs d'une société estimée sur la base du mark-to-market moins la valeur de son passif.

VE (Valeur de l'Entreprise) : Valeur des fonds investis dans une société, souvent utilisée comme une alternative à la capitalisation boursière directe. Elle est calculée comme la capitalisation boursière plus la dette financière, l'intérêt minoritaire et les actions privilégiées, moins la trésorerie.

VE/CA : Ratio de valorisation qui exprime la valeur de l'entreprise en nombre de fois son chiffre d'affaires.

VE/EBE : Ratio de valorisation qui exprime la valeur de l'entreprise en nombre de fois son EBE.

VNC (Valeur Nette Comptable) : Actif net d'une société. La VNC regroupe les immobilisations de la société plus son actif circulant, moins le passif à court terme, les créances à long terme et l'ensemble des provisions.

VNC/A (Valeur Nette Comptable par Action) : la valeur totale de l'actif net d'une société divisée par le nombre total d'actions en circulation. Sources: FactSet, SGPB

Indices

Euro Stoxx 50 : un indice boursier au niveau de la zone euro qui regroupe 50 sociétés de 12 pays européens. L'indice sert comme un sous-jacent pour de nombreux produits financiers comme les trackers (ETF), futures, options et produits structurés.

FTSE 100 : comprend les 100 les plus grandes sociétés cotées qui représentent approximativement 81% du marché anglais. Il est largement utilisé comme une base pour les produits de placement comme les produits dérivés et les ETF.

MSCI AC ASIA PACIFIC : indice boursier à capitalisation pondérée, ajustée du flottant, conçu pour mesurer la performance des actions sur les marchés émergents et développés de l'Asie Pacifique.

MSCI AC ASIA PACIFIC : un indice boursier à capitalisation pondérée, ajustée du flottant, conçu pour mesurer la performance des actions sur les marchés émergents et développés de l'Asie Pacifique. L'indice MSCI AC Pacific Free se compose de 12 indices des pays suivants : Australie, Chine, Hong Kong, Indonésie, Japon, Corée, Malaisie, Nouvelle-Zélande, les Philippines, Singapour, Taiwan et la Thaïlande (au 2 Juin 2014).

MSCI AC WORLD : un indice boursier à capitalisation pondérée, ajustée du flottant, conçu pour mesurer la performance des actions sur les marchés développés au niveau mondial. L'indice MSCI World se compose de 23 indices des pays suivants : Australie, Autriche, Belgique, Canada, Danemark, Finlande, France, Allemagne, Hong Kong, Irlande, Israël, Italie, Japon, Pays-Bas, Nouvelle-Zélande, Norvège, Portugal, Singapour, Espagne, Suède, Suisse, Royaume-Uni, et les Etats-Unis (au 2 Juin 2014).

MSCI BRAZIL : se compose des sociétés de grande et moyenne taille (large-, mid-cap) du marché brésilien. Avec 70 composantes, l'indice couvre approximativement 85% de la capitalisation, ajustée du flottant, de l'univers d'investissement du Brésil.

MSCI EMEA : un indice boursier à capitalisation pondérée, ajustée du flottant, conçu pour mesurer la performance des actions sur les marchés émergents en Europe, Moyen Orient et Afrique. L'indice MSCI EMEA se compose de 10 indices de pays émergents suivants: la République tchèque, la Grèce, la Hongrie, la Pologne, la Russie, la Turquie, l'Egypte, l'Afrique du Sud, le Qatar et les Émirats Arabes Unis.

MSCI EMERGING ASIA: se compose des sociétés de moyenne et grande taille (mid-, large- cap) à travers de 8 marchés émergents en Asie (au 31 Mars 2014). Avec 537 composantes, l'indice couvre approximativement 85% de la capitalisation, ajustée du flottant, de chaque pays.

MSCI EMERGING MARKETS : un indice boursier à capitalisation pondérée, ajustée du flottant, conçu pour mesurer la performance des actions sur les marchés émergents. L'indice MSCI Emerging Markets se compose de 23 indices des pays émergents suivants : Brésil, Chili, Chine, Colombie, la République Tchèque, Egypte, Grèce, Hongrie, Inde, Indonésie, Corée, Malaisie, Mexique, Pérou, Philippines, Pologne, Qatar, Russie, Afrique du Sud, Taiwan, Thaïlande, Turquie et les Émirats Arabes Unis (au 2 Juin 2014).

MSCI EUROPE : un indice boursier à capitalisation pondérée, ajustée du flottant, conçu pour mesurer la performance des actions sur les marchés de l'Europe de l'Ouest. L'indice MSCI Europe se compose de 15 indices des pays développés suivants : Autriche, Belgique, Danemark, Finlande, France, Allemagne, Irlande, Italie, Pays-Bas, Norvège, Portugal, Espagne, Suède, Suisse et Royaume-Uni (au 2 Juin 2014).

MSCI INDIA : se compose des sociétés de grande et moyenne taille (large-, mid- cap) du marché indien. Avec 64 composantes, l'indice couvre approximativement 85% de la capitalisation, ajustée du flottant, de l'univers d'investissement de l'Inde.

MSCI RUSSIA : se compose des sociétés de grande et moyenne taille (large-, mid-cap) du marché russe. Avec 22 composantes, l'indice couvre approximativement 85% de la capitalisation, ajustée du flottant, de la Russie.

MSCI WORLD GROWTH : inclut les titres des sociétés de grande et moyenne taille présentant des caractéristiques de croissance à travers de 23 pays développés (au 31 Mars 2014). Les caractéristiques de croissance qui sont utilisées dans ce style d'investissement sont définies à partir de cinq variables suivantes : le taux de croissance anticipé à long terme des BPA, le taux de croissance anticipé à court terme des BPA, le taux de croissance interne actuel, le taux de croissance à long terme historique de BPA et le taux de croissance à long terme historique du chiffre d'affaires.

MSCI WORLD HIGH DIVIDEND YIELD : basé sur l'indice MSCI World, son indice original, il inclut les actions des sociétés large- et mid-cap à travers 23 pays développés (au 31 Mars 2014). L'indice est conçu pour refléter la performance des actions (hors société d'investissement immobilier cotée) de l'indice MSCI World qui combinent qualité des fondamentaux et rendement du dividende, solides et persévérants, supérieur à la moyenne.

MSCI WORLD LARGE CAP : se compose des sociétés de grande taille (large cap) à travers 23 marchés des pays développés (au 31 Mars 2014). Avec 737 composantes, l'indice couvre approximativement 70% de la capitalisation, ajustée du flottant, de chaque pays.

MSCI WORLD SMALL CAP : se compose des sociétés de petite taille (small cap) à travers 23 marchés des pays développés (au 31 Mars 2014). Avec 4 302 composantes, l'indice couvre approximativement 14% de la capitalisation, ajustée du flottant, de chaque pays.

MSCI WORLD VALUE : inclut les titres des sociétés de grande et moyenne taille présentant des caractéristiques de valeur à travers de 23 pays développés (au 31 Mars 2014). Les caractéristiques de valeur qui sont utilisées dans ce style d'investissement sont définies à partir de trois variables suivantes : la valeur comptable sur le cours de bourse, le PER 12 prochains mois et le rendement du dividende. Avec les 853 composantes de l'indice, il cible 50% de la capitalisation de l'indice MSCI World, ajustée du flottant.

Nikkei 225 : l'indice principal du marché actions japonais. C'est un indice aux prix pondérés qui se compose de 225 les plus grandes et fiables sociétés cotées sur la bourse de Tokyo. L'indice Nikkei est équivalent à l'indice Dow Jones Industrial Average aux Etats-Unis.

S&P 500 : se compose de 500 sociétés américaines leaders dans des industries diverses. Le S&P 500 est un indice américain de base qui peut être utilisé comme un élément pour la construction du portefeuille. Il fait également partie de l'indice S&P Global 1200.

Notifications importantes

SG a été teneur de livre passif de l'émission de titres obligataires senior par Abbott Labs.

SG a été conseil financier de ACS dans le cadre de la cession de Urbaser

SG a été teneur de livre associé dans l'émission de titres obligataires de Adecco et banque présentatrice de l'offre de rachat obligataire par Adecco (Souches visées: XS0616395199 and XS0953093308).

SG a été chef de file associé dans l'émission de titres obligataires de Axa (USD, Perpetual).

SG a été teneur de livres associé de l'émission de titres obligataires d'Axa Banque (5y, covered).

SG a été coordinateur global et teneur de livre associé de la cession de titres Euronext par Société Générale et BNP Paribas

SG est banque conseil de Casino pour la cession de Via Varejo par GPA/CBD (Companhia Brasileira de Distribuição/Pão de Açúcar), qui est détenue à majorité par Casino

SG a été chef de file associé dans l'émission de titres obligataires de Citigroup (EUR, 7-12yr)

SG a été co-manager dans l'émission de titres obligataires par Citigroup (5yr SEC sr).

SG a été co-manager dans l'émission de titres obligataires de Citigroup.

SG est co-manager de l'émission de titres obligataires senior high grade par Citigroup.

SG a été teneur de livre associé dans l'émission de titres obligataires de CRH (12y, EUR)

SG a été teneur de livre associé dans l'émission de titres obligataires de Danone (EUR 2y, 4y, 6y, 8y, 12y)

SG a été co-manager dans l'émission de titres obligataires de Disney

SG a été teneur de livre passif associé dans l'émission de titres obligataires d'Enagas (EUR 10y)

SG est teneur de marché pour les warrants de Enel

SG a été teneur de livre associé dans l'émission de titres obligataires de Enel (5y, 10y, 30y, USD)

SG a été teneur de livre associé dans la cession d'actions de Engie par le Gouvernement français (APE).

SG a été coordinateur global et teneur de livre associé dans le rachat de titres obligataires (FR0011289230, FR0000472334, FR0010678185, FR0010709451, FR0010721704, FR0010952770, FR0011261924) et banque presentatrice associée et conseil en structuration dans l'émission de titres obligataires (EUR, 7-11yr) de Engie.

SG a été teneur de livre passif de l'émission de titres obligataires par Fresenius ((Senior, Unsecured, Reg S, multi-tranche, 5y, 7y, 10y, 15y).

SG a été coordinateur global associé et teneur de livre associé dans l'émission de titres obligataires de Fresenius (EUR, 7y, Convertible)

SG a été teneur de livre associé dans l'émission de titres obligataires de ING Group (EUR, RegS, 12yr)

SG a été co-manager de l'émission de titres obligataires de Mitsubishi UFG Financial group (USD, 5y, 10y)

SG a été co-manager de l'émission de titres obligataires de Mitsubishi UFG Financial (7y, RegS, EUR).

SG a été Co-manager dans l'émission de titres obligataires de Novartis Finance (EUR;RegS;4yr/10.5yr)

SG a été co-manager dans l'émission de titres obligataires de PepsiCo.

SG est Co-Manager dans l'émission de titres obligataires de PepsiCo (USD, 2yr, 5y, 30y).

SG a été teneur de livre associé passif dans l'émission de titres obligataires de Publicis (7y, EUR Benchmark).

SG a été teneur de livres associés dans l'émission de titres obligataires de Saint Gobain (EUR Benchmark, 3.5yr).

SG a été teneur de livre associé dans la cession de la participation de BPI France dans Schneider Electric

SG est banque conseil de Suez pour l'acquisition de GE Water, vendu par General Electric.

SG a fourni un financement de pret-relais a Suez pour l'acquisition de GE Water, vendu par General Electric

SG a été teneur de livre de l'émission de titres obligataires (EUR, 8y, 12y) par Suez.

SG a été teneur de livre associé dans l'emission de titres obligataires hybride de Suez (EUR,7yr).

SG a été coordinateur global associé et teneur de livre associé de l'augmentation de capital via ABB de Suez

SG a été teneur de livre associé dans l'emission de titres obligataires de TUI (EUR, 5yr)

SG a été coordinateur global associé de l'émission de titres obligataires de Cofiroute (RegS, 10y ou 8y+12y).

SG a été teneur de livre associé dans l'émission d'obligations convertibles de Vinci (USD, 5yr)

Avertissements importants (1/2)

Société Générale Private Banking est la ligne métier du Groupe Société Générale opérant à travers son siège au sein de Société Générale S.A. et son réseau (départements ou entités juridiques distinctes (succursales ou filiales)) localisé sur les territoires mentionnés ci-après, agissant sous la marque « Société Générale Private Banking », et distributeurs de la présente publication.

Objet de la publication

Cette publication est établie par des experts du Groupe Société Générale, et plus particulièrement de la ligne métier Société Générale Private Banking, afin de vous permettre de bénéficier d'une information sur un certain nombre de données financières et économiques. Les noms et fonctions des personnes ayant préparé cette publication sont indiqués dans les premières pages de la publication.

La présente recommandation générale d'investissement à caractère promotionnel n'a pas été élaborée conformément aux dispositions réglementaires visant à promouvoir l'indépendance des analyses financières, et le prestataire de services d'investissement n'est pas soumis à l'interdiction d'effectuer des transactions sur l'instrument concerné avant la diffusion de la communication.

La prise de connaissance de la publication requiert que vous disposiez des compétences et de l'expertise nécessaires pour comprendre les marchés financiers et pour maîtriser l'information financière et économique qu'elle contient.

Le contenu de cette publication correspond à une simple information destinée à vous aider dans vos décisions d'investissement ou de désinvestissement et ne constitue pas une recommandation personnalisée. Vous conservez la responsabilité de la gestion de vos actifs, et la liberté de vos décisions d'investissement.

En outre, la publication peut le cas échéant mentionner des produits financiers /classes d'actifs qui peuvent ne pas être autorisés / commercialisables dans certains pays, et / ou qui peuvent être réservés qu'à une certaine catégorie d'investisseurs. En conséquence, dans l'hypothèse où vous souhaiteriez procéder à un investissement, selon le cas et la législation applicable, votre conseiller privé au sein de l'entité Société Générale Private Banking dont vous êtes client, vérifiera si cet investissement est envisageable sur votre territoire et s'il correspond à votre profil d'investisseur.

Conflit d'Intérêts

Ce document contient les avis des experts de Société Générale Private Banking. Les opérateurs de marché de Société Générale Private Banking peuvent effectuer des transactions, ou ont effectué des transactions, sur la base des avis et études de ces experts. De plus, les experts de Société Générale Private Banking sont rémunérés, en partie, en fonction de la qualité et de la précision de leurs études, des commentaires des clients, des revenus de l'entité Société Générale qui les emploie, et de facteurs concurrentiels.

En règle générale, les sociétés du Groupe Société Générale peuvent être teneur de marché, effectuer des transactions concernant les titres auxquels il est fait référence dans ce document, et peuvent fournir des services bancaires aux sociétés mentionnées dans ce document, ainsi qu'à leurs filiales. Les sociétés du Groupe Société Générale, peuvent, de temps à autre, réaliser des transactions, générer des profits, détenir des titres ou agir comme conseiller, courtier ou banquier en lien avec ces titres, ou des dérivés de ces titres, ou en lien avec les classes d'actifs mentionnées dans ce document.

Les sociétés du Groupe Société Générale peuvent être représentées au conseil de surveillance ou d'administration de ces sociétés.

Les employés du Groupe Société Générale, ou les personnes ou entités qui leur sont liées, peuvent, de temps à autre, détenir une position dans un titre ou une classe d'actifs mentionné(e) dans ce document.

Les sociétés du Groupe Société Générale peuvent acquérir ou liquider, de temps à autre, des positions dans les titres, ou actifs sous-jacent (y compris leurs dérivés) mentionnés dans ce document, ou dans tout autre actif le cas échéant, et par conséquent tout rendement pour un investisseur potentiel peut en être directement ou indirectement affecté.

Les sociétés du Groupe Société Générale n'ont aucune obligation de divulguer ou de prendre en compte ce document dans le cadre de conseil ou de transactions avec un client ou au nom d'un client.

Par ailleurs, les sociétés du Groupe Société Générale peuvent émettre d'autres études qui ne sont pas alignées, ou dont les conclusions diffèrent des informations présentées dans ce document, et n'ont aucune obligation de s'assurer que de telles autres études sont portées à la connaissance de tout récipiendaire du présent document.

Le Groupe Société Générale maintient effective une organisation administrative prenant toutes les mesures nécessaires pour identifier, contrôler et gérer les conflits d'intérêts. A cet effet, les entités Société Générale Private Banking ont mis en place une politique de gestion des conflits d'intérêts pour prévenir les conflits d'intérêts. Pour plus de détails, les clients de Société Générale Private Banking peuvent se reporter à la politique de gestion des conflits d'intérêts qui leur a été remise par l'entité Société Générale Private Banking dont ils sont clients.

Avertissement d'ordre général

La présente publication de nature informative, sujet à modification, est communiquée à titre purement indicatif et n'a pas de valeur contractuelle.

Le contenu de cette publication n'est pas destiné à fournir un conseil en investissement ni un quelconque autre service d'investissement et ne constitue de la part d'aucune entité Société Générale Private Banking, ni une offre, ni une recommandation personnalisée, ni un conseil, en vue d'un investissement dans les produits financiers et/ou les classes d'actifs mentionnés. Les informations contenues dans cette publication ne constituent pas un conseil juridique, fiscal ou comptable.

La recommandation générale à caractère promotionnel formulée au terme de ce document est faite dans son intégralité et ne peut être traitée séparément.

Certains produits financiers et/ou classes d'actifs cités peuvent présenter divers risques, parmi lesquels le risque de marché, le risque de défaut de la contrepartie, la volatilité, le risque de liquidité et tout autre risque qui pourrait survenir en relation de ou à cause de l'émetteur, et peuvent impliquer une perte potentielle de la totalité du montant investi voire une perte potentielle illimitée, et n'être en conséquence réservés qu'à une certaine catégorie d'investisseurs, et/ou adaptés qu'à des investisseurs avertis et éligibles à ces produits et/ou classes d'actifs.

En conséquence, avant de prendre une décision d'investissement, selon le cas et la législation applicable, l'investisseur potentiel sera interrogé par son conseiller privé au sein de l'entité Société Générale Private Banking dont il est client, afin de déterminer s'il est éligible à procéder à l'investissement envisagé, et si cet investissement est compatible avec son profil et ses objectifs d'investissement. Le client est également tenu, avant tout investissement, de prendre contact avec ses conseillers externes habituels afin d'obtenir toutes les informations financières, juridiques et fiscales qui lui permettront d'apprécier les caractéristiques et les risques de l'investissement envisagé, ainsi que son traitement fiscal, au regard de sa situation personnelle.

Tout investissement requiert au préalable de l'investisseur potentiel la prise de connaissance, la compréhension et la signature de la documentation contractuelle et informative y afférente notamment sur les risques. L'investisseur potentiel ne doit pas baser sa décision d'investissement et/ou donner une instruction d'investissement uniquement sur la base de ce document. Tout investissement peut avoir des conséquences fiscales et aucune entité Société Générale Private Banking ne fournit de conseil fiscal. L'investisseur potentiel devrait également s'appuyer, le cas échéant, sur des conseils fiscaux indépendants. Le niveau d'imposition dépend des circonstances individuelles et ces niveaux et bases d'imposition peuvent changer.

L'investissement dans certains produits financiers et/ou classes d'actifs cités peut ne pas être autorisé dans certains pays ou peut être réservé qu'à une certaine catégorie d'investisseurs. Il est de la responsabilité de toute personne en possession de cette publication de s'informer et de respecter les dispositions légales et réglementaires de la juridiction concernée. Cette publication n'est en aucune manière destinée à être diffusée à une personne ou dans une juridiction pour laquelle une telle diffusion serait restreinte ou illégale. Ce document n'est en aucune manière destiné à être diffusé aux Etats-Unis, ni à un résident fiscal américain.

Le prix et la valeur des investissements ainsi que les revenus qui en dérivent peuvent fluctuer, à la hausse comme à la baisse. Les variations de l'inflation, de taux d'intérêts et de taux de change peuvent avoir des effets négatifs sur la valeur, le prix et le revenu des investissements libellés dans une devise différente de celle du client. Les éventuelles simulations et exemples contenus dans cette publication sont fournis à titre indicatif et à des fins d'illustration uniquement. La présente information peut être modifiée en fonction des fluctuations des marchés, et les informations et avis mentionnés dans cette publication peuvent être amenés à évoluer.

Aucune entité Société Générale Private Banking ne s'engage à actualiser ni à modifier la présente publication, et n'assumera aucune responsabilité à cet égard. La présente publication a pour seul but d'informer les investisseurs, qui prendront leurs décisions d'investissement sans se fier uniquement à cette publication. Aucune entité Société Générale Private Banking ne saurait être tenue pour responsable en cas de perte directe ou indirecte liée à un quelconque usage de cette publication ou de son contenu. Aucune entité Société Générale Private Banking n'offre de garantie, expresse ou tacite, quant à l'exactitude ou l'exhaustivité de ces informations ou quant à la rentabilité ou la performance de toute classe d'actifs, pays, marché.

Les produits financiers/classes d'actifs décrits dans ce document peuvent être émis par des émetteurs disposant d'une notation de crédit qui est attribuée par une agence de notation et qui peut évoluer. Aucune entité Société Générale Private Banking n'est responsable des risques liés aux émetteurs incluant de manière non limitative le risque de défaut de l'émetteur.

Le présent document n'a pas vocation à lister ou résumer tous les termes et conditions de produits financiers, ni d'identifier tout ou partie des risques qui pourraient être associés à l'acquisition, la cession d'un produit financier / l'investissement dans une classe d'actif mentionnée.

Les données historiques utilisées et les informations et avis cités, proviennent ou sont notamment basées sur des sources externes que les entités de Société Générale Private Banking considèrent fiables mais qu'elles n'ont pas vérifiées de manière indépendante. Aucune entité Société Générale Private Banking n'assumera de responsabilité quant à l'exactitude, la pertinence et l'exhaustivité de ces données. Les informations sur les performances passées éventuellement reproduites ne garantissent en aucun cas les performances futures et peuvent ne pas se reproduire.

Avertissements importants (2/2)

La valeur d'un investissement n'est pas garantie et la valorisation d'investissements peut fluctuer. Les prévisions concernant les performances futures sont basées sur des hypothèses qui peuvent ne pas se concrétiser et ne constituent donc en aucun cas une quelconque assurance ou garantie en ce qui concerne les résultats attendus des investissements dans les classes d'actifs mentionnées.

Le présent document est confidentiel, destiné exclusivement à la personne à laquelle il est remis, et ne peut ni être communiqué ni porté à la connaissance de tiers (à l'exception des conseils externes et à condition qu'ils en respectent eux-mêmes la confidentialité), ni reproduit totalement ou partiellement, sans accord préalable et écrit de l'entité Société Générale Private Banking concernée.

Risque potentiels en cas d'investissement

Dans le but d'attirer l'attention des clients potentiels sur le risque lié à chaque solution d'investissement, Société Générale Private Banking a classé chaque produit en fonction de son niveau de risque spécifique, sur une échelle de risque allant du niveau le moins risqué au niveau le plus risqué.

Cette classification de risques représente un indicateur de risque interne à Société Générale Private Banking. Il existe cinq niveaux de risque, de R0 (risque le plus faible) à R4 (risque le plus élevé) :

Profil de Risque

R0 = Très faible

R1 = Faible

R2 = Moyen

R3 = Elevé

R4 = Très élevé

Par exemple, la mention « Niveau de Risque R1 » correspond à un profil de risque défensif. Ces indicateurs se fondent sur la Value at Risk 95% 1 an (VaR). La VaR correspond au montant maximal que le portefeuille considéré peut perdre dans des conditions normales de marché sur une période donnée avec une probabilité donnée. Si la VaR 95% 1 an s'élève à y%, cela signifie que la probabilité que le portefeuille ne perde pas plus de y% de sa valeur en 1 an s'élève à 95%.

Avertissements spécifiques par juridiction

France : Sauf indication contraire expresse, le présent document est publié et distribué par Société Générale, banque française autorisée et supervisée par l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution, sise 61, rue Taitbout, 75436 Paris Cedex 09, sous la supervision prudentielle de la Banque Centrale Européenne (« BCE »), et sous le contrôle de l'Autorité des Marchés Financiers (« AMF »). Société Générale est également enregistrée auprès de l'ORIAS en qualité d'intermédiaire en assurance sous le numéro 07 022 493 orias.fr. Société Générale est une société anonyme française au capital de 1 009 641 917,50 EUR au 31 décembre 2016, dont le siège social est situé 29 boulevard Haussmann, 75009 Paris, et dont le numéro d'identification unique est 552 120 222 R.C.S. Paris. De plus amples détails sont disponibles sur demande ou sur <http://www.privatebanking.societegenerale.fr/>.

Belgique : Le présent document a été distribué en Belgique par Société Générale Private Banking SA, établissement de crédit belge de droit belge, contrôlé et supervisé par la Banque nationale de Belgique (« BNB ») et l'Autorité des Services et Marchés Financiers (« FSMA ») et sous la supervision prudentielle de la Banque Centrale Européenne (« BCE »). Société Générale Private Banking SA est enregistrée auprès de la FSMA en tant que courtier d'assurances sous le numéro 61033A. Société Générale Private Banking SA a son siège social situé Kortrijksesteenweg 302, 9000 Gand, et est enregistrée au RPM de Gand sous le numéro TVA BE 0415.835.337. De plus amples détails sont disponibles sur demande ou sur www.privatebanking.societegenerale.be.

Luxembourg : Le présent document a été distribué au Luxembourg par Société Générale Bank and Trust (« SGBT »), société anonyme enregistrée auprès du registre de commerce et des sociétés de Luxembourg sous le numéro B 6061 et établissement de crédit autorisé et régi par la Commission de Surveillance du Secteur Financier (« CSSF »), sous la supervision prudentielle de la Banque Centrale Européenne (« BCE »), et dont le siège social est sis 11 avenue Emile Reuter – L 2420 Luxembourg. De plus amples détails sont disponibles sur demande ou sur www.sgbt.lu. Aucune décision d'investissement quelle qu'elle soit ne pourrait résulter de la seule lecture de ce document. SGBT n'accepte aucune responsabilité quant à l'exactitude ou autre caractéristique des informations contenues dans ce document. SGBT n'accepte aucune responsabilité quant aux actions menées par le destinataire de ce document sur la seule base de ce dernier, et SGBT ne se présente pas comme fournissant des conseils, notamment en ce qui concerne les services d'investissement. Les opinions, points de vue et prévisions exprimés dans le présent document (y compris dans ses annexes) reflètent les opinions personnelles de l'auteur/des auteurs et ne reflètent pas les opinions d'autres personnes ou de SGBT, sauf indication contraire. Ce document a été élaboré par Société Générale. La CSSF n'a procédé à aucune analyse, vérification ou aucun contrôle sur le contenu du présent document.

Monaco : Le présent document a été distribué à Monaco par Société Générale Private Banking (Monaco) S.A.M., sise 13, 15 Bd des Moulins, 98000 Monaco, Principauté de Monaco, régie par l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution et la Commission de Contrôle des Activités Financières. Les produits financiers commercialisés à Monaco peuvent être réservés à des investisseurs qualifiés conformément aux dispositions de la loi n° 1.339 du 07/09/2007 et de l'Ordonnance Souveraine n°1.285 du 10/09/2007. De plus amples détails sont disponibles sur demande ou sur www.privatebanking.societegenerale.mc.

Suisse : Le présent document a été distribué en Suisse par Société Générale Private Banking (Suisse) SA (« SGPBS »), dont le siège se trouve à la rue du Rhône 8, CP 5022, CH-1211 Genève 11. SGPBS est une banque autorisée par l'Autorité fédérale de surveillance des marchés financiers (« FINMA »). De plus amples détails sont disponibles sur demande ou sur www.privatebanking.societegenerale.ch. A moins qu'il ne ressorte expressément du présent document que celui-ci a été rédigé avec la participation de SGPBS, ce document a été établi hors de Suisse pour le « Private Banking » et n'est pas le résultat de l'analyse financière de SGPBS. Les Directives de l'Association suisse des banquiers (ASB) visant à garantir l'indépendance de l'analyse financière (les « Directives ») ne sont pas applicables au présent document. SGPBS n'a pas vérifié ni analysé de manière indépendante l'information contenue dans ce document, et ne supporte aucune responsabilité relative à l'actualité ou autre des informations contenues dans ce document. Les opinions, vues et prévisions exprimées dans ce document reflètent les vues personnelles de leur auteur et n'engagent pas la responsabilité de SGPBS. S'il ressort expressément du présent document que celui-ci a été rédigé avec la participation de SGPBS, les Directives ne s'appliquent que si et dans la mesure où le présent document contient une opinion ou une recommandation sur une société ou un titre particulier. Ce document ne constitue pas un prospectus au sens des articles 652a et 1156 du Code suisse des obligations.

Royaume-Uni : Le présent document a été distribué au Royaume-Uni par SG Hambros Bank Limited, dont le siège social est situé 8 St. James's Square, Londres SW1Y 4JU (« SGPB Hambros »). SGPB Hambros est autorisé par la Prudential Regulation Authority et réglementé par la Financial Conduct Authority et la Prudential Regulation Authority. La disponibilité des produits et services décrits dans ce document au Royaume-Uni peut être restreinte par la loi. De plus amples détails sont disponibles sur demande.

Jersey : Le présent document a été distribué à Jersey par SG Hambros Bank (Channel Islands) Limited (« SGH CI Limited »), dont le siège social est situé PO Box 78, SG Hambros House, 18 Esplanade, St Helier, Jersey JE4 8PR. Ce document n'a pas été autorisé ou revu par la Jersey Financial Services Commission (« JFSC »). SGH CI Limited est autorisé par la JFSC pour la réalisation d'activités d'investissement.

Guernesey : Le présent document a été distribué sur ou depuis le Baillage de Guernesey par SG Hambros Bank (Channel Islands) Limited – Guernsey Branch, dont la principale adresse à Guernesey est PO Box 6, Hambros House, St Julian's Avenue, St Peter Port, Guernsey, GY1 3AE. SG Hambros Bank (Channel Islands) Limited – Guernsey Branch est autorisée par la loi Banking Supervision (Bailiwick of Guernsey) Law, 1994, et par la loi Protection of Investors (Bailiwick of Guernsey) Law, 1987.

Gibraltar : Le présent document a été distribué à Gibraltar par SG Hambros Bank (Gibraltar) Limited, dont le siège social est situé Hambros House, 32 Line Wall Road, Gibraltar (« SG Hambros Gibraltar »). SG Hambros Gibraltar est autorisée et réglementée par la Gibraltar Financial Services Commission pour ses activités bancaires, d'investissement et d'intermédiation en assurance. La disponibilité des produits et services décrits dans ce document peut être restreinte par la loi à Gibraltar. De plus amples détails sont disponibles sur demande.

Société Générale Private Banking Hambros fait partie de la ligne métier dédiée à la gestion privée du Groupe Société Générale, à savoir « Société Générale Private Banking ». Société Générale banque française autorisée et supervisée par l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution, sise 61, rue Taitbout, 75436 Paris Cedex 09, sous la supervision prudentielle de la Banque Centrale Européenne (« BCE »). Elle est aussi autorisée par la Prudential Regulation Authority et supervisée par la Financial Conduct Authority et la Prudential Regulation Authority. De plus amples informations sur SGPB Hambros Group incluant des informations complémentaires de nature légale et réglementaire sont disponibles sur www.privatebanking.societegenerale.com/hambros

<http://www.privatebanking.societegenerale.com>

© Copyright Groupe Société Générale 2017. Tous droits réservés. L'utilisation, la reproduction, la redistribution et la divulgation non autorisées de tout ou partie du présent document sont interdites sans le consentement préalable de Société Générale.

Les symboles clés, Société Générale, Société Générale Private Banking sont des marques déposées de Société Générale. Tous droits réservés.

Liste des membres de Equity Solutions ayant contribué à cette publication:

Asia: Bangalore: Shishir Malik, Abhishek Iyer, Anirudh Srivastava, Harini Naidu, Jyotiraditya Sharma, Neeraj Mendiratta, Ravi Kumar, Sairam Sastry, Saurabh Lohariwala, Shalinee G, Shekhar Kedia, Sriram Chellappa, Tarun Dhawan.

Europe: Jérôme Matt, Danny Van Quaethem, Hafid Lalouch, Kristof De Graeve.

BUILDING TEAM SPIRIT TOGETHER



Societe Generale Private Banking
Tour Alicante
17, Cours Valmy
92043 Paris La Défense Cedex
France

www.sgprivatebanking.com

Societe Generale S.A.
Share Capital of: EUR 1.009.641.917,50
Registered under # 552 120 222